

Vita

Mike Kriegelstein

Beratung, Vermarktung und Service

www.opendogs.de

Seit 1992 selbstständig.

Aktivitäten:

- bis 1992 Fachabitur in Wirtschaft und Verwaltung und abgeschlossene Ausbildung als Groß- und Außenhandelskaufmann
- 1992 – 2004 erfolgreicher Aufbau von MK Dienstleistungen (Haushalts- u. Gewerbeauflösungen, Entsorgungen und Umzüge) und der Warenbörse (Handel mit Neuware, Antiquitäten und Gebrauchtwaren). Ab Ende 1995 auf über 1800 qm Tübingen.
- 2003 – 2004 Gründung des 1. Tübinger Auktionshauses. Durchführung von 3. Auktionen.
- Ende 2004: Beendigung – oben genannter Unternehmen (nach massiven Einbruch des Kaufverhalten 2003 und 2004).
- 2005 – 2006: Neuorientierung.
- 2007: Umzugsberater für Arnholdt und Sohn GmbH (eine der führenden Möbelspeditionen in Stuttgart und Baden-Württemberg)
- 2008-2010: Umzugsberater für DMS hasenauer+koch aus Reutlingen (eine der führenden Möbelspeditionen für den Großraum Neckar/Alb)
- 2010-2011: Umzugsberater auf selbständiger Basis, Einarbeitung und grundlegende Schulung von neuen Umzugsberatern
- Ende 2011 Neu-Positionierung durch Zusammenlegung aller geschäftlichen Aktivitäten von Susanne und Mike Kriegelstein unter dem Unternehmen Open Dogs UG
- Von 2004 bis heute Beratung von Selbstständigen und Unternehmen in schwierigen Situation bis hin zu Krisenintervention, wie auch erfolgreicher „humaner“ Inkassoservice.

Besondere Fähigkeiten:

- Dauerhaft hohe Abschlussquote durch Erkennen, was der Kunde braucht oder will, ihn sehr gut zu bedienen und dabei stets den Abschluss im Auge zu behalten.
- Verhandeln in Extremsituationen, auch mit sehr schwierigen oder aufgebrachten Menschen in Ruhe verhandeln und gute Ergebnisse in Situationen zu erzielen, in denen eigentlich nichts mehr drin ist.
- „Retten“ und Aufräumen von Unternehmen oder Abteilungen zur Wiedererlangung von Klarheit und Arbeitsfähigkeit.
- Grundlegende Optimierung von Strukturen und Abläufen im Verkaufsprozess, und auch in der Gesamtstruktur. Für dauerhaften Erfolg bei beratungs- oder dialogintensiven Dienstleistungen oder Produkten.
- Menschen begeistern, zu befähigen, zu motivieren und zu coachen.
- Vertrauen zu schaffen und Freunde zu gewinnen.

Besondere Erfahrungen:

Alle Höhen und Tiefen im Geschäftsleben erlebt und durchlebt.

Insbesondere zahlreiche (tausende) zum ABSCHLUSS durchgeführte Verkaufs-, Beratungs- und Verhandlungsgespräche.

Lizenzen:

Führerschein seit 1987, Versteigerer-Lizenz, Güterkraftverkehrs-Lizenz (bis Ende 2004)

Frühere Aktivitäten:

Vorstands-Mitglied bei den Wirtschaftsjunioren Reutlingen/Neckar-Alb

Heutige Aktivitäten – neben Open Dogs UG:

Verheiratet und Rudelchef von 1 Europäischen Höhlenhund, 2 irischen Greyhounds und 2 Hausraubkatzen.